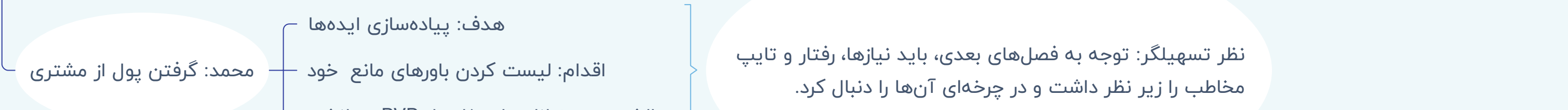
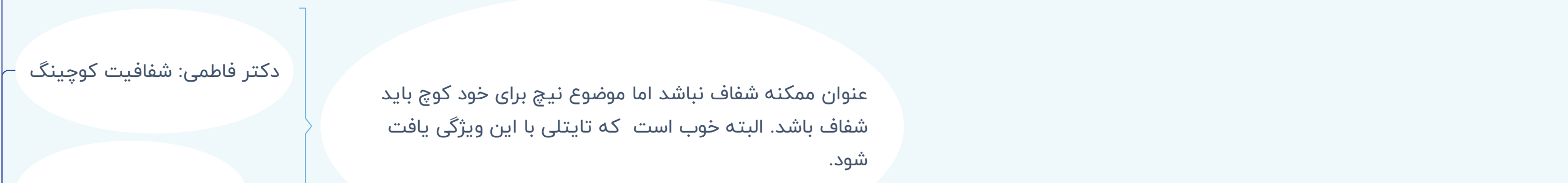
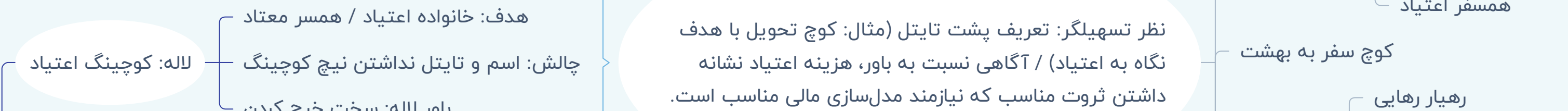




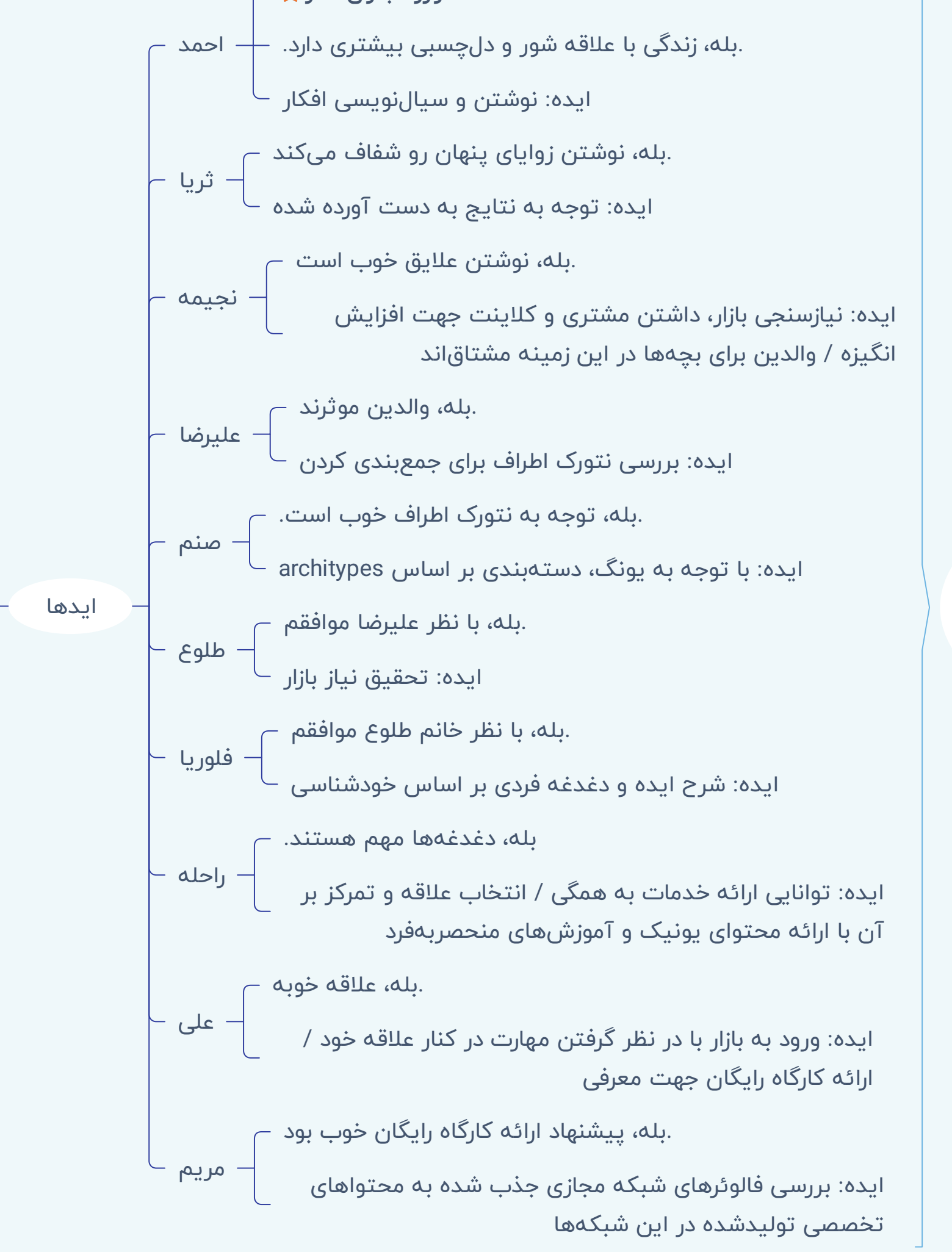
نظر تسهیلگر: توجه به هر دو بخش مهم است. بخش اول بعد از بله، گفتن دوست داشتن آن موضوع است. بنابراین، توجه به تعادل بین اعلام علاقه‌مندی و ایدهدادن نکته قابل توجهی است



جمع‌بندی تسهیلگر: مهم‌ترین فرد کسب و کار ما خودمان هستیم و پایه‌ای‌ترین اصل آن پول‌سازی است. / نگاه دریافت پول را در برابر پرداخت پول خودتان قرار بدهید. باورها، ترس‌ها و دغدغه‌های ما بازتاب خودمان هستند.

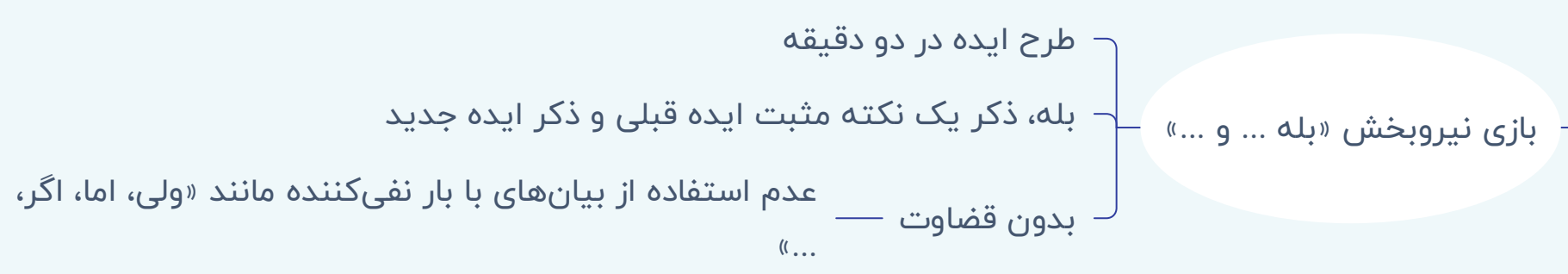
(طوفان فکری (جلسه اول (SHIFT.Camp 2024-2025)

ایده ۱: انتخاب نیچ

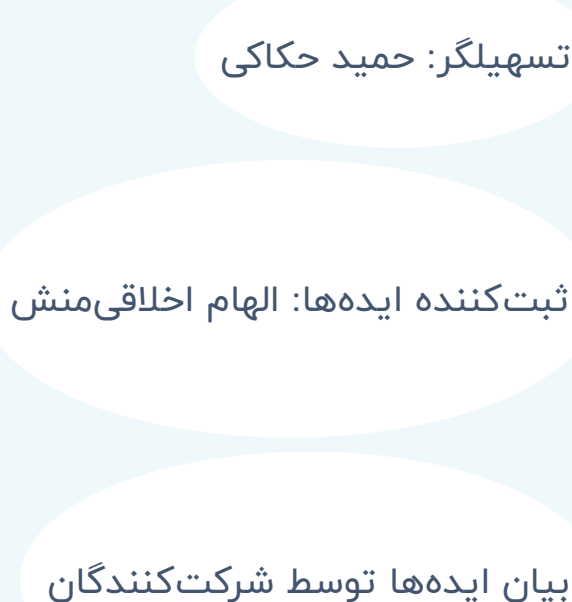


بخش ۳: سوال و پاسخ با تسهیلگر

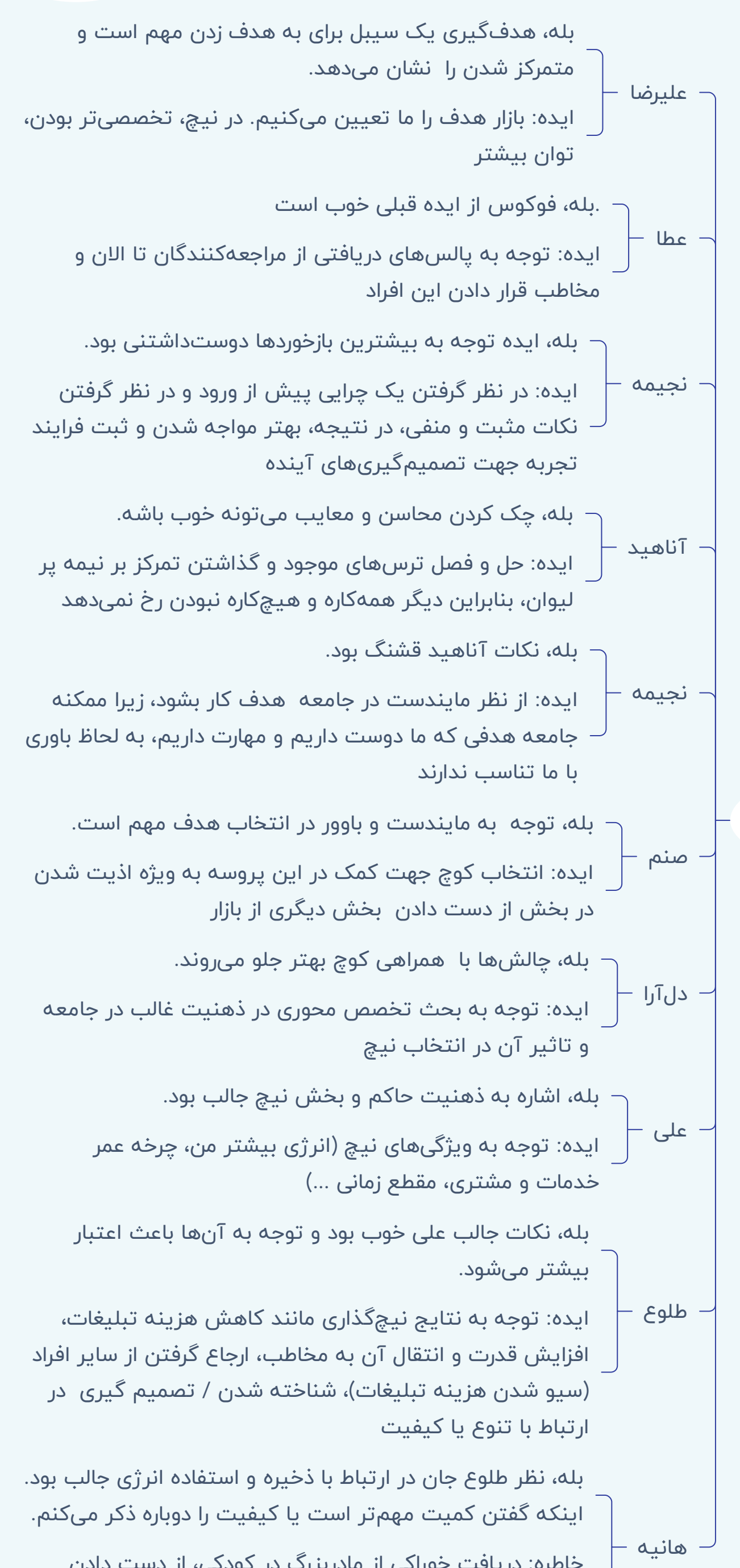
روشی اجرا



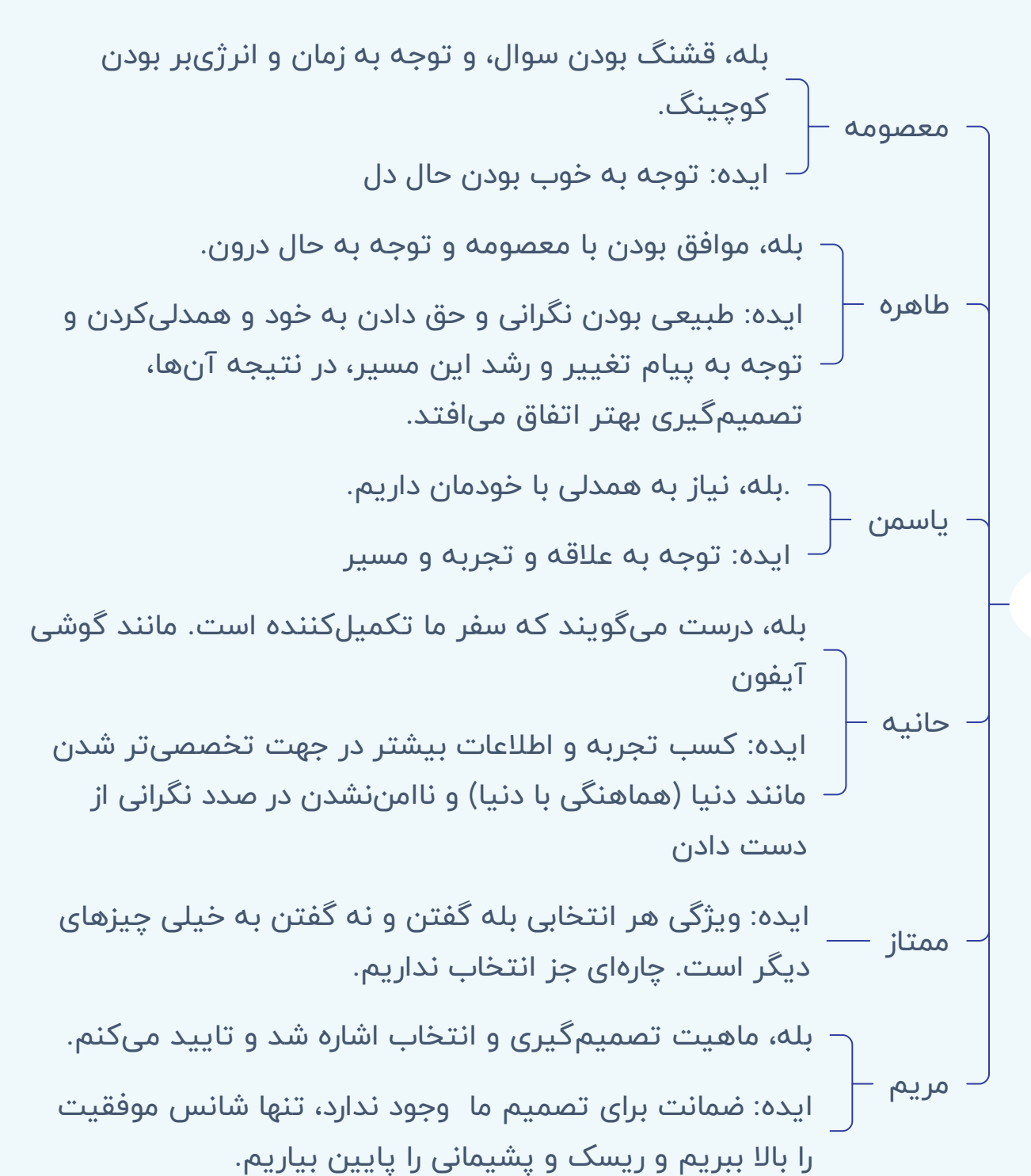
نقش‌ها



ایده‌ها برای سوال ۱



ایده‌ها برای سوال ۲



نظر تسهیلگر: بترس و برو در دلش! نگاه کردن «ترس از دست دادن» و پرداختن به پیامی که از آن می‌شود در همه بخش‌های زندگی دید.

همچنین، عدم تغییر نیچ و پافشاری تنها در یک نیچ (احتمالا) اجازه رشد نمی‌دهد.